SYNAPSE

Conseil & Stratégie

ATELIER TRAVAIL DE SON ARGUMENTAIRE COMMERCIAL SELON LES DIFFÉRENTS CRITÈRES PSYCHOLOGIQUES D'ACHAT DE VOS CLIENTS

« IL NE SERT À RIEN D'ÊTRE LE MEILLEUR SI ON EST LE SEUL À LE SAVOIR. » RICHARD BRANSON

L'objectif principal est de travailler en individuel et en collectif sur la détermination et la classification de vos arguments commerciaux, notamment en fonction des différents critères psychologiques d'achat de vos clients.
C'est aussi un excellent moyen de parfaire votre pitch commercial ainsi que vos supports de communication.

Cet atelier se déroule sur 4 heures

POUR QUI / PRE - REQUIS

-Dirigeants / créateurs d'entreprise et personnes souhaitant se former aux techniques de vente / négociation.

-Avoir une expérience / formation commerciale relatives aux différentes étapes de la vente / négociation

-Avoir clarifié ses offres commerciales

-Avoir préalablement travaillé son argumentaire commercial

METHODOLOGIE

Pour optimiser les interactions et le confort de nos stagiaires, cet atelier est ouvert à 5 personnes maximum.

En effet, nous alternons entre les apports théoriques, le travail individuel et les échanges collectifs dans des proportions similaires.

Chaque stagiaire repart avec des fiches mémo qui lui permettent de se concentrer sur l'instant présent et de profiter pleinement de ce moment privilégié.

OBJECTIFS OPERATIONNELS

-Optimiser son argumentaire et ses techniques de vente / négociation

-Catégoriser ses arguments de vente via les différents critères psychologiques d'achats (SONCASE)

-Repartir de cette formation avec son tableau d'arguments rempli

-Gagner en efficacité

OBJECTIFS PREDAGOGIQUES

-Comprendre l'intérêt de préparer son argumentaire de vente

-Comprendre l'intérêt de mettre en face de chacun de ses arguments des avantages et preuves

-Comprendre l'intérêt de mettre en avant ces arguments forts dans vos supports de communication, votre pitch commercial, votre discours...

SYNAPSE

Coopérative d'Activité

NOS TARIFS

- Tarif : 120 € HT

-Tarif préférentiel partenaire: 80 € HT

-Gratuit pour les entrepreneurs de la coopérative

LA PUISSANCE DU COLLECTIF EN COOPERATIVE POUR SURPASSER LES OBSTACLES DE L'ENTREPRENEURIAT

Contactez nous pour connaître les dates et lieux de cet atelier

www.synapse-strategie.fr contact@synapse-cae.fr 06.14.49.47.40