SYNAPSE

Conseil & Stratégie

ATELIER LE PITCH COMMERCIAL

LE CLIENT : « PARLEZ MOI DE MOI, IL N'Y A QUE ÇA QUI M'INTÉRESSE »

Sortez de votre coquille avec cet atelier indispensable pour améliorer votre présentation orale et la percussion de vos propos lors de rencontres professionnelles.

Apprenez à répondre aux attendus de cet exercice, en mettant en avant de manière concise et efficace vos meilleurs arguments.

Vous succiterez ainsi plus facilement l'intérêt de vos interlocuteurs et maximiserez ainsi vos chances de décrocher des entretiens.

Cette formation se déroule sur 4 heures .

POUR QUI / PRE - REQUIS

- Dirigeants / créateurs d'entreprise
- Pas de pré-requis spécifique

METHODOLOGIE

Pour optimiser les interactions et le confort de nos stagiaires, cet atelier est ouvert à 7 personnes maximum.

En effet, nous alternons entre les apports théoriques et les échanges collectifs dans des proportions similaires.

Chaque stagiaire repart avec des fiches mémo qui lui permettent de se concentrer sur l'instant présent et de profiter pleinement de ce moment privilégié.

OBJECTIFS OPERATIONNELS

- Avoir en repartant de l'atelier les bases de son pitch commercial

OBJECTIFS PREDAGOGIQUES

- Se sentir plus à l'aise dans sa prise de contact avec de futurs clients / partenaires
- Comprendre les bases d'un pitch commercial efficace
- Comprendre l'intérêt d'avoir un pitch commercial optimisé, prêt à être "dégainé" dès que l'occasion se présente
- Ne pas être pris au dépourvu

NOS TARIFS

-Tarif : 120 € HT

-Tarif préférentiel partenaire: 80 € HT

-Gratuit pour les entrepreneurs de la coopérative

Contactez nous pour connaître les dates et lieux de cet atelier

www.synapse-strategie.fr contact@synapse-cae.fr 06.14.49.47.40